



elEconomista.es

Líder de audiencia de la prensa económica

Madrid: Condesa de Venadito 1. 28027. Madrid. Tel. 91 3246700. Barcelona: Consell de Cent, 366. 08009 Barcelona. Tel. 93 1440500. Publicidad: 91 3246713. Imprime: Bermont SA: Avenida de Alemania, 12. Centro de Transportes de Coslada. 28820 Coslada (Madrid). Tel. 91 6707150 y Calle Metal-lúrgia, 12 - Parcela 22-A Polígono Industrial San Vicente. 08755 Castellbisbal (Barcelona) Tel. 93 7721582 © Editorial Ecoprensa S.A. Madrid 2006. Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede, ni en todo ni en parte, ser distribuida, reproducida, comunicada públicamente, tratada o en general utilizada, por cualquier sistema, forma o medio, sin autorización previa y por escrito del editor. Prohibida toda reproducción a los efectos del Artículo 321, párrafo segundo, LPI. Distribuye: Logintegral 2000.S.A.U. - Tfno. 91.443.50.00- www.logintegral.com **Publicación controlada por la**



elEconomista
América.com

Ecodiario.es

El canal de información general de 'elEconomista.es'

Club de Suscriptores y Atención al lector: **Tf. 902 889393**

PIB II Trimestre 2018	IPC Agosto 2018	Ventas minoristas Julio 2018 Tasa anual	Interés legal del dinero 2017	Paro EPA II Trimestre 2018	Déficit Comercial Mayo 2018 En millones	Euribor 12 meses	Euro / Dólar Dólares	Petróleo Brent Dólares	Producción industrial Junio 2018 Tasa interanual	Costes Laborales I Trimestre 2018	Oro Dólares por onza
0,6%	2,2%	-0,4%	3%	15,28%	12.137	-0,158	1,1548	84,73	0,5%	0,7%	1.202,68

Filippo Carzaniga

Director general de Fimer

“España será nuestro centro de negocio para el sur de Europa y Latinoamérica”

Rubén Esteller MADRID.

Filippo Cazzaniga, presidente de Fimer -uno de los principales fabricantes de inversores para plantas fotovoltaicas- acaba de abrir oficina en España para reforzar su negocio tradicional, así como el de recarga de vehículos, que acaba de lanzar.

Fimer nació en 1942 y en 1983 comenzaron a desarrollar una nueva línea de negocio centrada en el desarrollo de inversores para energía fotovoltaica que es hoy su principal unidad de negocio, alrededor del 80 por ciento.

La compañía italiana es uno de los más importantes proveedores de inversores en Latinoamérica y son ya el primer para puntos de recarga de vehículos en Italia, donde piensan entregar 300 puntos de recarga.

Acaban de abrir oficina en España. ¿Qué planes tienen?

Vemos a España como un mercado clave para nosotros en el futuro, incluso más que Italia. Nuestros principales clientes y nuestros poten-



EE

ciales clientes están aquí y para atenderles hemos abierto una oficina que dirigirá Jose Julio Morejón. España se va a convertir para nosotros en el principal hub de negocio para todo el sur de Europa y Latinoamérica.

¿Tienen ya algún contrato con Endesa?

Fimer tiene contratos con Endesa, porque es propiedad de uno de nuestros clientes, Enel, y estamos trabajando con otras grandes empresas eléctricas.

¿Cómo van los planes de salida a bolsa?

Es algo más que un plan, lo haremos con toda seguridad. Lo que estamos esperando es estar seguros de la situación del mercado. En Italia ahora no es un buen momento, al estar bajo presión, y continuamos esperando a que mejore la situación geopolítica.

¿Han pensado salir a cotizar en otro mercado que no sea el italiano?

El calendario dependerá de la situación. Somos una empresa que factura alrededor de 60-70 millones y nuestros planes son incrementar estos números, pero somos italianos así que nuestra idea es cotizar

en Milán. En este momento, los mercados internacionales están a la espera de lo que va a pasar con los presupuestos de nuestro Gobierno. Nuestra intención es permanecer en calma este otoño y la primavera y seguir creciendo. La oferta será toda de aumento de capital, sin que los actuales propietarios vendan sus acciones y por eso debemos poner la atención en el momento más adecuado para salir a bolsa.

¿Cómo va la cartera de pedidos?

Estamos conectando en estos momentos 830 MW en México, una de las mayores plantas del mundo y tenemos en construcción más plantas en México, 200 MW en Egipto, 100 MW en España, 44 MW en Zambia, 10 MW en Túnez y 40 MW en Chile. Además, hemos firmado recientemente un acuerdo con una filial de Sonelgaz para crecer en Argelia, donde crearemos una nueva planta de inversores para apoyar el plan de crecimiento en renovables del país.

¿Tienen un objetivo para movilidad eléctrica?

En España pensamos hacer crecer nuestro negocio de movilidad con los principales actores. En movilidad a final de año tendremos 380 puntos de recarga y aproximadamente 70 supercargadores. Para el año próximo llegaremos a 800 puntos de recarga y 1.000 puntos de recarga rápida. En 2020, 15.000 puntos de carga y 2.000 cargadores rápidos.

¿Qué peso tienen los países en Latinoamérica?

Por el momento, el país en el que tenemos una mayor presencia en Latinoamérica es México, luego Brasil, Chile y Perú. Las decisiones sobre Latinoamérica se tomarán en España.

Carrera: Doctor en ciencias de la Comunicación y Máster en HRD Training School, en 2010.

Trayectoria: Desde febrero de 2006 trabaja en la compañía italiana en la que ha pasado por varias de sus áreas de negocio hasta convertirse en el director general de la compañía. Anteriormente fue presidente de Fintechno TLC Investment.

UN NUEVO ECOTRADER TE ESPERA

LAS HERRAMIENTAS FINANCIERAS MÁS INNOVADORAS DEL MERCADO



ANÁLISIS TÉCNICO
Estrategia de inversión



TOP 10
Análisis por fundamental



DIVIDENDOS
Los más rentables



VALORES INTERNACIONALES
Selección de ideas para invertir



PRUEBA GRATUITA 1 MES

www.ecotrader.es
900 907 210

Ecotrader.es

Tu estrategia de inversión para batir al mercado de la mano de los expertos de elEconomista.

